



## Pitching for Investment

APID è partner del progetto europeo SEEWBAN – Women Business Angel e mette a disposizione un corso di e-learning gratuito rivolto a imprenditrici in cerca di investimenti da parte di business angels<sup>1</sup>.

Potete accedere autonomamente al corso registrandovi alla piattaforma attraverso questo link: <http://www.actione-learn.eu/seewban/frontpage/index.php/en/register> .

È necessario compilare i campi obbligatori e scegliere il corso Pitching for Investment. Successivamente riceverete una email di conferma per l'attivazione del vostro "profilo"<sup>2</sup>.

La formazione è composta da cinque moduli in inglese da fruire in maniera autonoma dal portale o scaricando il materiale in formato pdf, e-book, flip book o per smartphone. Vi consigliamo però di utilizzare la piattaforma, in quanto le versioni "offline" non saranno complete con i video e gli audio presenti nella versione online.

Una volta entrati nella piattaforma troverete un menù a tendina sulla sinistra che vi farà accedere ai diversi moduli.

La formazione è aperta e gratuita, potrete, quindi, condividere il link con le vostre colleghe e conoscenti interessate, ma vi chiediamo di non divulgare la vostra username e password in modo che Apid possa monitorare tutti le utenti che effettivamente accedono alla formazione.

Se concluderete i moduli formativi avrete l'opportunità di partecipare al pitching event che Apid sta organizzando il **3 dicembre** in collaborazione con il Club degli Investitori. Lì avrete l'opportunità di presentare il vostro business ad una platea di investitori. verrà data priorità alle imprese che contano almeno il **50% di socie donne** nella propria compagine societaria.

Il **30 novembre** presso la nostra sede, si svolgerà un momento di preparazione per le imprese che accederanno all'evento del 3 dicembre.

Questi gli argomenti dei moduli:

### Introduction

#### 1. Why seek Angel Investment?

- 1.1 Types of Investment
- 1.2. Angel investment
- 1.3. Benefits of Angel Investment
- 1.4 Section Summary

#### 2. What Angel Investors want

#### 3. Getting your business investment ready

- 3.1. What is entrepreneurship
- 3.2. Project management
- 3.3. Writing a business plan for investment
- 3.4. Writing your Marketing Strategy

---

<sup>1</sup> Il Business Angel è un investitore informale che offre capitale e conoscenze alle start up che hanno buone prospettive di sviluppo.

<sup>2</sup> Username e password sono personali e Apid non sarà in grado di recuperarle se dovessero essere smarrite dall'utente.



3.5.The Executive Summary

3.6.Section Summary

4.Preparing your Pitch

4.1.Types of Pitchers

4.2.Terms & Stages of a Pitch

4.3.Idea Pitching

4.4.Elevator Pitches

4.5.The Business Plan Pitch Process

4.6.Tips to Craft a Pitch

4.7.Section Summary

5.Pitching with Confidence

5.1.Skills & Qualities that will contribute to a successful pitch

5.2.Practising your pitch

5.3.Answering Questions

5.4.Section Summary

Per maggiori informazioni contattare Giulia Chinnici: 0114513144 [giulia.chinnici@apid.to.it](mailto:giulia.chinnici@apid.to.it)